

Попадание в цель

Идеальный Дом

История бренда

Задача бренда DEVI – стать лидером мирового рынка систем подогрева пола и не только получить первенство, но и удержать эту позицию на долгие годы. Компания шагает к своей цели довольно уверенно и быстро. И все это благодаря правильно расставленным приоритетам. Главными для корпорации являются клиенты и собственный авторитет в их глазах.

DEVI

Member of the Danfoss Group

Компания DEVI (сокращенно от названия Dansk El-Varme Industri) основана как частная фирма-мастерская в Копенгагене (Дания).



Молодой инженер Тег Кристенсен покупает акции компании. Всего за несколько лет бизнесмен превращает мастерскую в промышленное предприятие, производящее нагревательные элементы. Тег считается основателем корпорации DEVI.

Фирма переезжает в более просторное здание на окраине Копенгагена.



Специалисты компании занимаются разработками в области нагревательных кабелей. Компания становится лидером в этой отрасли.



Часть производства промышленных нагревательных элементов DEVI переезжает из Копенгагена в Вайле, город и порт в Дании.

Начинается экспорт нагревательных кабелей в Финляндию. DEVI открывает первое производство в Гринстеде на юго-востоке Дании.



Управление компанией берет на себя сын основателя, Альфред Б. Кристенсен, квалифицированный инженер-электрик. Основная часть производства перемещена в Вайле.



Открывается завод и офис на улице Ульвехавей в Вайле – действующие в настоящее время.

Создаются первые дочерние компании в Германии, Швеции и Норвегии, сформирована экспортная политика.

2010 DEVI – европейский лидер в своей отрасли, занимающий существенную долю рынка. Компания производит и продает электрические системы обогрева для внутреннего и наружного применения.

2007 На рынке появляется принципиально новый продукт – Devilink™ – система беспроводного управления электрическими нагревательными кабелями, установленными в конструкции пола.

2005 Создается крупнейший в мире научный центр Danfoss и DEVI. Работа центра направлена на разработку инновационных решений в области повышения комфорта при минимальных энергозатратах.

2004 Терморегулятор Devireg™ 130 получает награду Red Dot – за лучший дизайн, будучи признанным лучшей моделью из 1673 образцов.

2003 100% акций DEVI A/S приобретает компания Danfoss. Бренд DEVI входит в состав крупнейшей датской промышленной группы Danfoss Group. DEVI разрабатывает специальную систему для подогрева деревянных полов. Это продукт для «сухого» монтажа, который не требует стяжки и устанавливается прямо под деревянное покрытие.

2001 Компания покупает фирму Deléage S.A. – ведущего производителя систем обогрева пола во Франции. Интеллектуальный терморегулятор Devireg™ 550 получает главный приз – IF Product Design Award – за прекрасное сочетание функциональности и дизайна.

2000 Корпорация работает под руководством новых директоров Ларса Хермансена и Эббе Кнудсена. Открывается представительство в Китае и нескольких странах Центральной и Восточной Европы.

1997 DEVI имеет 22 представительства и является лидером рынка в Европе. Основной акцент деятельности по-прежнему – на кабельных системах отопления.

Середина 90-х В Швеции, Норвегии, Финляндии и Англии также появляются представительства DEVI.

Середина 1980-х Открывается представительство компании в Фленсбурге (Германия), в Чехии, Словакии, Польше, России, Украине и Прибалтике. В это же время начинают свою работу офисы в Австралии и Новой Зеландии. Оборот компании увеличивается ежегодно на 25–30%.

Начало 1990-х